



Für unser Sales & Marketing-Team in München DE suchen wir Dich als

Software Solution Sales 80-100%

Die PrimeDocs GmbH ist der Standort der PrimeSoft Gruppe in Deutschland. PrimeSoft ist eine führende Unternehmensgruppe rund um Softwareentwicklung, Vorlagensoftware und Training auf Grundlage modernster Microsoft Technologien. Mehr als 600'000 Anwenderinnen und Anwender nutzen die innovativen Softwarelösungen des Unternehmens, die das Leistungsspektrum von Microsoft perfekt ergänzen. Unsere Firmen befinden sich in Eschlikon TG und Baar ZG (Schweiz) und München (Deutschland).

Gemeinsam mit dem CSO und später weiteren Sales Kolleg:innen verkaufst Du unsere Vorlagensoftware und weiteren Softwarelösungen an B2B Kund:innen in ganz Deutschland.

Deine Mission

- ▶ Du verkaufst unsere Vorlagensoftware und weitere Softwarelösungen im Bereich von Informations-/Dokumentenmanagement vom Erstkontakt bis zur Vertragsunterschrift für unsere B2B Zielgruppen in Deutschland
- ▶ Dazu bedienst du die gesamte Sales-Klaviatur: von der stark ausgeprägten Neukundenakquise mit entsprechenden Hunting-Aktivitäten bis zur Betreuung und Ausbau unserer (bereits vorhandenen) deutschen Bestandskunden
- ▶ Du leitest Kundenmeetings, demonstrierst dabei unsere Softwarelösungen (vor Ort oder remote) und überzeugst durch dein professionelles und gewinnendes Auftreten
- ▶ Du nimmst an Zielgruppen-Veranstaltungen teil und repräsentierst dabei unser Unternehmen
- ▶ In Abstimmung mit dem CSO erstellst du die kommerziellen Angebote und begleitest die gesamte Verkaufsphase bis zum Vertragsabschluss

Deine Fähigkeiten

- ▶ Du verfügst über ein abgeschlossenes wirtschaftliches Studium kombiniert mit einer Weiterbildung im Informatikbereich
- ▶ Du bringst mindestens 3-5 Jahre Berufserfahrung im erfolgreichen Verkauf von B2B Softwarelösungen in Deutschland mit, idealerweise im Umfeld von Vorlagensoftware
- ▶ Abschlussstark ist die richtige Bezeichnung für dich und du bist es gewohnt, die Verkaufszielsetzungen zu übertreffen
- ▶ Du bist kommunikativ und es ist deine Passion, Neukunden für unsere Softwarelösungen zu gewinnen
- ▶ Deine intrinsische Motivation, Engagement und deine vertrauensgewinnende Art lassen dich konstant Sales Erfolge feiern
- ▶ Ausgezeichnete Kenntnisse der deutschen Sprache in Wort und Schrift
- ▶ Unser Leistungsportfolio rund um Softwareentwicklung und Vorlagensoftware begeistert dich genauso wie uns



Unser Angebot

- ... Ein motiviertes, ehrgeiziges und hochprofessionelles Team – Zusammenarbeit ist für uns nicht nur ein Buzzword, sondern DER Erfolgsgarant
- ... eine offene, partnerschaftliche und faire Unternehmenskultur mit Begegnungen auf Augenhöhe
- ... Eine attraktive Funktion im IT-Dienstleistungssektor mit grossartigen Zukunftsperspektiven und die Chance, unser Deutschland-Wachstum stark mitzuprägen
- ... Atemberaubende Software die seinesgleichen suchen und dir den Verkauf einfach gestalten
- ... Abwechslungsreiche Tätigkeiten mit hoher Selbstständigkeit
- ... Attraktive Anstellungsbedingungen mit guten Sozialleistungen
- ... Du kannst flexibel aus dem Homeoffice (Deutschland) agieren oder unsere modernen Büroräumlichkeiten in München nutzen
- ... Wertschöpfende Marketingunterstützung für deine Sales Aktivitäten

Michael (CSO & CMO) und Bettina (Leiterin HR) freuen sich auf Deine [Online-Bewerbung](#) oder per Mail an jobs@primesoft-group.com